Der Leitwolf.

Als Erfinder des modernen Turmdrehkranes setzt WOLFFKRAN Meilensteine in der Krantechnologie. Ein WOLFF ist das Logistikzentrum der Baustelle, geschaffen für wirtschaftliches und intelligentes Bauen.

Wir möchten unseren Vertrieb in Deutschland gezielt verstärken und suchen für unsere **Niederlassung Dortmund** einen engagierten

VERTRIEBSBERATER IM AUSSENDIENST (M/W/D) FÜR DAS GEBIET WESTDEUTSCHLAND

Ihre Aufgaben

- Vermieten und Verkaufen von Turmdrehkranen in Nordrhein-Westfalen, Niedersachsen
- Aufbau neuer Kundenkontakte sowie Pflege und Intensivierung bestehender Kundenkontakte
- Ganzheitliche Vertriebsabwicklung
  - Kalkulation von Miet- und Kaufanfragen
  - Erstellung professioneller Angebote in SAP/R3
  - Baustellenbetreuung für Kunden
- Überprüfung der Montage-/Demontagebedingungen vor Ort
- Marktbeobachtung und -analyse
- Konzeptionelle Kundenbetreuung
- Teilnahme an Messen und Kundenevents als WOLFF-Repräsentant

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Gute Kenntnisse der Bau- und/oder Baumaschinenbranche und/oder im Verkauf von Investitionsgütern
- Nachweislich erfolgreiche Erfahrung im Aussendienst
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office sowie SAP-Grundkenntnisse oder die Bereitschaft, sich hier weiterzubilden
- Ein sehr gutes technisches Grundverständnis und Freude an „großer" Technik
- Selbstständige, eigenverantwortliche und zuverlässige Arbeitsweise; lösungs- und zielorientiertes Handeln
- Sie können offen auf Menschen zugehen und überzeugen mit fachlicher und sozialer Kompetenz

Ihre Zukunftsperspektive im WOLFF-Team

Der Vertrieb anspruchsvoller Markenprodukte mit intensivem technischen Beratungsbedarf ist Ihre Leidenschaft und fordert Sie heraus. Hier können Sie Ihre Beratungskompetenz und -freude zeigen. Souverän und mit Freude präsentieren und beherrschen Sie Ihr Produktspektrum.

Wir bieten ein international ausgerichtetes, umfassendes Aufgabengebiet in einem ambitionierten Unternehmen mit hohem Wachstumspotenzial. Sie erhalten Gestaltungsfreiraum, in dem Sie Ihre persönlichen Stärken einsetzen. Ihre Initiative und Verantwortungsbereitschaft sind wirklich gefragt. Selbstständig und gut organisiert planen Sie Ihre Tätigkeit von unserem Münchener Büro aus und werden dabei von einem motivierten Team optimal unterstützt.

Sie sind Vertriebsprofi, haben aber noch nicht mit SAP gearbeitet? Kein Problem. Wir unterstützen Sie gerne durch entsprechende Qualifizierungsmaßnahmen.

Ihr nächster Schritt

Sie möchten sich dieser Herausforderung stellen? Dann senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angaben zum Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an die zentrale Personalverwaltung in Heilbronn, z.Hd. unserer Personalreferentin, Frau Zada unter g.zada@wolffkran.de. Schreiben Sie uns, was Ihnen in Ihrem Arbeitsleben wichtig ist.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

Folgen Sie uns auf YouTube

WOLFFKRAN ist ein international agierender Hersteller, Vermieter und Serviceprovider von Turmdrehkranen mit Niederlassungen in Europa, im Nahen Osten und in den USA. Als Technologie- und Qualitätsführer erarbeiten wir für jeden Kunden und jede Baustelle die optimale Lösung. Absolute Zuverlässigkeit, bester Service und die Nähe zu unseren Kunden haben uns seit Jahrzehnten zur Nr. 1 gemacht. Diese Position bauen wir mit motivierten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen, ständigen Innovationen und gezielter Expansion weiter aus.

WOLFFKRAN GmbH • Personalreferat • Austraße 72 • D-74076 Heilbronn • www.wolffkran.com