



Der Leitwolf.

Als Erfinder des modernen Turmdrehkrans setzt WOLFFKRAN Meilensteine in der Krantechnologie. Ein WOLFF ist das Logistikzentrum der Baustelle, geschaffen für wirtschaftliches und intelligentes Bauen.

Suchen Sie nach einer großen Aufgabe? Unser erfolgreiches Verkaufsteam sorgt dafür, dass wir mit unseren Produkten deutschlandweit erfolgreich Lösungen schaffen. Zur Ergänzung dieses Teams suchen wir einen engagierten Vertriebsprofi als

SALES MANAGER / STELLVERTRETENDER GESCHÄFTSFÜHRER VERTRIEB & SERVICE DEUTSCHLAND (M/W/D)

Ihre Herausforderung

Sie starten bei WOLFFKRAN mit der **Hauptaufgabe "Vertrieb von Turmdrehkranen"** und verantworten den Ausbau, Erhalt und die Intensivierung bereits vorhandener und neuer Kundenkontakte. Dazu übernehmen Sie als Sales Manager ein eigenständiges Gebiet, für das Sie die volle Umsatzverantwortung tragen. Hier erarbeiten Sie sich mit Kompetenz die fachliche und WOLFFKRAN-spezifische Expertise und sollen - nach entsprechendem Erfolg - mehr Verantwortung übernehmen.

Wir bieten die **außergewöhnliche Entwicklungschance**, nach gründlicher Einarbeitung in die Position als **Stellvertreter des Geschäftsführers Vertrieb & Service in Deutschland** hinauzuwachsen. Mit zunehmender Verantwortung werden Sie in alle Vertriebsaktivitäten für Deutschland in direkter Abstimmung mit dem Geschäftsführer Vertrieb Deutschland involviert. Gemeinsam werden Sie die strategische Ausrichtung des Vertriebs in Deutschlands gestalten, Key Account Kunden betreuen und das Gesamtbudget Deutschland sowie Ihr Budget für Ihr eigenes Gebiet planen.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Turmdrehkranen: Sie übersetzen die Erwartungen und Anforderungen unserer Kunden in passende Lösungen.
- Erarbeitung der Position als Stellvertretender Geschäftsführer Vertrieb & Service Deutschland mit fachlicher Führung des Vertriebsteams
- Konzeptionelle Kundenbetreuung, Mitbetreuung von Key Account Kunden
- Aufbau, Erhalt und Intensivierung vorhandener Kundenkontakte
- Nachverfolgung der Rentabilität der Aufträge und offenen Posten
- Ganzheitliche Vertriebsabwicklung von der Angebotserstellung bis zum Zahlungseingang
- Unterstützung der Vermieter und Vertriebsberater bei Verkauf und Miete von Kranen und Ersatzteilen
- Marktbeobachtung und -analyse, Kommunikation relevanter Kennzahlen und Branchentrends

Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Studium, z.B. Betriebswirtschaftslehre, Ingenieurwissenschaften o.Ä.
- Ein gutes technisches Grundverständnis als Voraussetzung genauso wie die echte Freude an „großer“ Technik
- Profunde Kenntnisse und mehrjährige Berufserfahrung, vorzugsweise aus der Kranwelt, alternativ aus dem Baumaschinen- oder Investitionsgüterbereich
- Umfassende nachweisbare Erfahrung im Vertrieb mit Budget- und Umsatzverantwortung im 7stelligen Bereich
- Mehrjährige nachweisbare Erfahrung in motivierender Mitarbeiterführung ist uns sehr wichtig und daher ein Muss
- Sicheres, überzeugendes und seriöses Auftreten
- Kundenorientierung - Schnell erfassen Sie die Kundenperspektive und überzeugen Menschen fachlich und persönlich.
- Selbstständige Arbeitsweise, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit, ausgeprägtes unternehmerisches Denken
- Sie sind flexibel, belastbar, stressresistent und gern in Deutschland unterwegs (Reisetätigkeit ca. 50%)

Ihre Zukunftsperspektive im WOLFF-Team

Der Vertrieb anspruchsvoller Markenprodukte mit intensivem technischen Beratungsbedarf ist Ihre Leidenschaft und fordert Sie heraus. Hier können Sie Ihre Beratungskompetenz und -freude zeigen.

Wir bieten eine anspruchsvolle Position mit Zukunftspotenzial als zukünftiger **Stellvertreter des Geschäftsführers Vertrieb & Service in Deutschland** in einem international ausgerichteten, ambitionierten Unternehmen mit hohem Wachstumspotenzial. Sie erhalten Gestaltungsfreiraum, in dem Sie Ihre persönlichen Stärken einsetzen. Ihre Initiative und Verantwortungsbereitschaft sind wirklich gefragt.

Ihr nächster Schritt

Sie möchten sich dieser Herausforderung stellen? Dann senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angaben zum Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an die zentrale Personalverwaltung in Heilbronn, z.Hd. unserer Personalreferentin, Frau Zada unter g.zada@wolffkran.de. Schreiben Sie uns, was Ihnen in Ihrem Arbeitsleben wichtig ist.

Wir freuen uns schon sehr darauf, Sie kennenzulernen.

Folgen Sie uns auf



WOLFFKRAN ist ein international agierender Hersteller, Vermieter und Serviceprovider von Turmdrehkranen mit Niederlassungen in Europa, im Nahen Osten und in den USA. Als Technologie- und Qualitätsführer erarbeiten wir für jeden Kunden und jede Baustelle die optimale Lösung. Absolute Zuverlässigkeit, bester Service und die Nähe zu unseren Kunden haben uns seit Jahrzehnten zur Nr. 1 gemacht. Diese Position bauen wir mit motivierten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen, ständigen Innovationen und gezielter Expansion weiter aus.